

Standardisierte Ver- und Einkaufsbedingungen

und Verträge rechtssicher und optimal gestalten

Die Themen

- Abgrenzung von AGB zu Individualverträgen
- Einbeziehung und Kollision von AGB nat./int.
- Leitlinien der erfolgreichen Gestaltung von Ver- und Einkaufsbedingungen
- Gewährleistungs- und Haftungsbeschränkung
- Besprechung zahlreicher ausgewählter Klauseln
- Neueste Rechtsprechung

Ihr Vorteil:

- Praxis-Tipps
- Formulierungsbeispiele
- Stets top bewertetes Seminar

Ihre Referenten



Lothar Köhl

Partner der Sozietät Hoffmann
Liebs Fritsch & Partner, Düsseldorf

Der Referent ist ständig mit der Prüfung und Gestaltung von AGB und Vertriebsverträgen befasst und berät darüber hinaus in grenzüberschreitenden Fragen. Schwerpunkt seiner Tätigkeit ist zudem die Beratung von Unternehmen bei gesellschaftsrechtlichen Fragestellungen. Er verfügt über eine langjährige Erfahrung als Dozent, insbesondere zum AGB-Recht, und ist Autor zahlreicher Veröffentlichungen.



Christoph Schmitt

Partner der Sozietät Hoffmann
Liebs Fritsch & Partner, Düsseldorf

Der Referent und Autor u.a. der Bücher "AGB und Verträge für Unternehmen" und "Wirtschaftsverträge erfolgreich gestalten" ist bundesweit als AGB- und Vertragsrechtsexperte anerkannt. Sein Arbeitsgebiet umfasst insb. die Gestaltung, Verhandlung und Prüfung von nationalen und internationalen Wirtschaftsverträgen und AGB jeglicher Art. Von Seminarteilnehmern wird er stets hervorragend bewertet.

Ziel des Seminars

Für eine erfolgreiche Gestaltung von Ver- und Einkaufsbedingungen ist die Kenntnis des gesetzlichen Gestaltungsrahmens unerlässlich. Das Seminar beleuchtet dieses Regelungsfeld und zeigt sodann die konkreten Leitlinien der Rechtsprechung für die Gestaltung von Allgemeinen Ver- und Einkaufsbedingungen auf.

Anhand zahlreicher Praxisbeispiele und Musterklauseln vermitteln unsere AGB-Experten das Rüstzeug für eine interessengerechte und zugleich rechtssichere Gestaltung und Prüfung. Die Teilnehmer werden sensibilisiert für zahlreiche Regelungsfälle und erhalten Lösungsmöglichkeiten sowie wertvolle Hinweise für die tägliche Praxis.

Teilnehmerkreis

Das Seminar richtet sich an Juristen sowie Fach- und Führungskräfte, insbesondere Vertriebs- und Einkaufsleiter, die in ihrer täglichen Arbeit mit der Gestaltung und Verhandlung von Ver- und Einkaufsbedingungen befasst sind.

Ihr Programm

Darstellung des Regelungsfeldes für AGB-Gestaltungen

Abgrenzung nach neuester Rechtsprechung

- Individualvertrag/AGB
- Rahmen- und Standardverträge als AGB

Einbeziehung von AGB in das Vertragsverhältnis

- Grundlagen der Einbeziehung von Ver- und Einkaufsbedingungen (national/international)
- Kollisionen von AGBs (national/international)

Leitlinien der Gestaltung

- Das Transparenzgebot als neue Herausforderung
- Vermeidung von überraschenden Klauseln
- Der aktuelle Wertungsmaßstab bei der AGB-Gestaltung

Ausgewählte Klauseln in Allgemeinen Verkaufs- und Einkaufsbedingungen

- Vertragsschlussklauseln, Leistungsänderung und Preisanpassung,
- Haftungsausschluss und Haftungsbegrenzung, Versicherungslösung, Moderne Haftungsbeschränkung
- Probleme durch Übernahme von Beschaffungsrisiken, Gewährleistung, Verlagerung der Wareneingangskontrolle in AGBs
- Vertragsstrafenregelung, Lösung vom Vertrag, Pauschalierung von Schadensersatzansprüchen
- Zugangsfiktionen, Rechtswahlklauseln/Gerichtsstandsklauseln, Gefahrübergang, Schriftformklauseln, Kundenschutzklauseln
- Lieferzeitklauseln, Pauschalierter Schadensersatz/Vertragsstrafe, insb. bei Lieferverzug, Geheimhaltung, Eigentumsvorbehalt, Regelungen im Lieferantenregress, Exportkontrollklauseln
- Konzernverrechnungsklauseln
- Bürgschaften

anmeldung@forum-institut.de oder Fax +49 6221 500-555

Ja, ich nehme teil am Praxisseminar

☐ Standardisierte Ver- und Einkaufsbedingungen

☐ Ich bin an weitergehenden Informationen über FORUM-Veranstaltungen interessiert und damit einverstanden, dass mir diese auch per E-Mail übermittelt werden.

Name, Vorname

Position/Abteilung

Firma

Straße

PLZ/Ort/Land

Telefon

E-Mail

Ansprechpartner/in im Sekretariat

Datum, Unterschrift

Anmelde-Hotline: +49 6221 500-501

Tagungs-Nr. 11 11 713

Termin/Veranstaltungsort:

Dienstag, 15. November 2011 in Frankfurt/Offenbach, 9.00 bis 17.00 Uhr
Sheraton Offenbach
Berliner Straße 111 · 63065 Frankfurt/Offenbach
Tel. +49 69 82999-0 · Fax +49 69 82999-810

Gebühr:

€ 890,00 (+ 19% MwSt.) inklusive umfangreicher Dokumentation, Arbeitsessen, Erfrischungen und Kaffeepausen.

Anreise:

Sonderpreise unter: www.forum-institut.de/bahn



Rückfragen und Information

Pia Wilke · Tel. +49 6221 500-830 · p.wilke@forum-institut.de

Zimmerreservierung:

Für FORUM-Teilnehmer steht ein begrenztes Zimmerkontingent zu Vorzugsbedingungen zur Verfügung. Bitte beachten Sie, dass das Abrufkontingent automatisch 4 Wochen vor Veranstaltungsbeginn verfällt. Bitte nehmen Sie die Zimmerreservierung direkt im Hotel unter Berufung auf das FORUM-Kontingent vor.

AGB

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 19.12.2008), die wir auf Wunsch jederzeit übersenden und die im Internet unter www.forum-institut.de/agb eingesehen werden können.

Wir empfehlen den Abschluss einer Seminarrücktrittskostenversicherung. Details finden Sie unter www.erv.de