

Menschen im Fokus. – Gestalten Sie mit uns eine starke Unternehmenskultur.

Der Grundstein für unseren Erfolg sind die Menschen.

Für GÖRG stehen über 370 Persönlichkeiten aus den Bereichen Rechtsberatung, Steuerberatung und Wirtschaftsprüfung, die engagiert, teamorientiert und standortübergreifend in allen Bereichen des Wirtschaftsrechts zusammenarbeiten. Ihr volles Potential können sie dabei nur durch die exzellente Unterstützung der Bereiche Assistenz & Business Services voll ausschöpfen. Sie finden uns an fünf Standorten: Berlin, Frankfurt am Main, Hamburg, Köln und München - und überall dort, wo wir gebraucht werden.

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Berlin, Frankfurt am Main, Hamburg, Köln oder München suchen wir ab sofort einen engagierten und organisierten

Manager Business Development (m/w/d) – in Voll- oder Teilzeit

Tätigkeitsschwerpunkte:

- Unterstützung bei der Entwicklung und Umsetzung von Business Development-Initiativen sowie der Vermarktung neuer Beratungsthemen und Identifikation von Business Opportunities
- Unterstützung beim strategischen Auf- und Ausbau von Praxis- und Fokusgruppen einschließlich Entwicklung von Beratungsprodukten und Go-to-Market-Strategien in enger Zusammenarbeit mit Partnern sowie den Fachgruppen
- Steuerung thematischer Initiativen und Kommunikationsmaßnahmen über relevante interne und externe Kanäle
- Analyse von Markt-, Branchen- und Mandantenentwicklungen sowie Durchführung von Unternehmens- und Wettbewerbsrecherchen
- Erstellung von Angebots- und Präsentationsunterlagen sowie von Submissions für juristische Fachverlage in enger Zusammenarbeit mit den Partnern aus den jeweiligen Praxisgruppen
- Aufbau eines fundierten Verständnisses der Mandantenstruktur, des Beratungsportfolios und relevanter Markt- und Branchentrends

Das suchen wir:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium (z.B. Wirtschafts- Rechts- oder Kommunikationswissenschaften)
- Idealerweise 3-5 Jahre einschlägige Berufserfahrung in einer Professional Services Firm (z.B. Wirtschaftskanzlei, Unternehmensberatung, WP-Gesellschaft o.ä.)
- Ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten sowie ein gutes Verständnis für Markt- und Mandantenanforderungen
- Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit sowie ein sicheres Auftreten im Umgang mit Partnern und interdisziplinären Teams
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Das bieten wir:

- Ein Arbeitsumfeld, das Raum für kreative Ideen bietet
- Regelmäßige Weiterbildungsangebote – u. a. im Rahmen unserer internen GÖRG Akademie sowie Englischkurse und IT-Trainings
- Moderne Büroflächen in zentraler Lage mit guter Anbindung – inklusive täglich frischem Obst sowie kostenfreien Heiß- und Kaltgetränken
- Mobiles Arbeiten nach individueller Absprache
- Attraktive Zusatzleistungen, wie z. B. das Deutschlandticket, Urban Sports Club, Business Bike Leasing, betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen sowie eine Edenred-Shoppingkarte mit monatlichem Zuschuss
- Mitarbeitererevents zur Förderung einer starken Teamkultur und zum bereichsübergreifenden Austausch

Jetzt online bewerben und Teil unseres Teams werden!